

Die Aussicht
auf Erfolg
lässt vieles
ertragen.



Ab jetzt mit Konzept!

Die Beratung im Sanierungsprozess und Erarbeitung von Konzepten führt letztendlich zu jenen Handlungen, die eine nachhaltige Gesundung des Unternehmens ermöglichen sollen.

Eine intensive Vor-Ort-Analyse soll die Verlustursachen aufzeigen und die entsprechenden Sanierungsmaßnahmen einleiten. Gemeinsam mit unserem Expertenpool erarbeiten wir für Sie das „richtige“ Konzept und die notwendigen Prozesse zur Sanierung.

Die Konzepterstellung beinhaltet u.a.

- Bilanz- und Finanzanalyse
 - Working-Capital-Analyse
 - Marktanalyse
 - Potenzialanalyse
 - Analyse der Verlustquellen
 - Quick-Win-Analyse
 - Szenario-Simulationen
- Integrierte Planungsrechnung
Liquiditätsplan (direkt)

Konzept-
erstellung

Sanierungs- konzepte

	Krisensignale zB	Dringlichkeit	Sanierungskonzept
Strategische Krise	Verlust Wettbewerbsvorteile, geringe Innovation, hohe Fluktuation bei Führungskräften, schrumpfende Marktanteile etc.	niedrig	Restrukturierungskonzept (Hinterfragen und Anpassen der Marktausrichtung, des Geschäftsmodells, des Leistungsspektrums und der Organisation)
Ertragskrise	sinkende DB nach Kunden und Produktgruppen, steigende Kostenintensitäten, sinkende Jahresergebnisse etc.	mittel	Sanierungskonzept i.e.S. (Ertragswirtschaftliche Maßnahmen basierend auf einer strategischen Neuausrichtung)
Kapitalkrise	Auflösung stiller Reserven, negatives Eigenkapital, Stellungnahme im Anhang, anhaltende Jahresfehlbeträge etc.	hoch	Fortbestehensprognose (Sicherstellung der Zahlungsfähigkeit (Primärprognose) und Wiederherstellung der Ertragskraft (Turn-around) und der finanziellen Stabilität (Sekundärprognose))
Liquiditätskrise	Nicht-Einhalten von Zahlungsterminen (Lieferanten, Finanzamt, Mitarbeiter), keine offenen Kreditlinien etc.	sehr hoch	Fortbestehensprognose (Sicherstellung der Zahlungsfähigkeit (Primärprognose) und Wiederherstellung der Ertragskraft (Turn-around) und der finanziellen Stabilität (Sekundärprognose))

Konzept-
erstellung